

12 Die Schatten werden länger

Schwieriges Fundraising führt zu Marktbereinigung

Nicht wenige Beteiligungsgesellschaften in Deutschland sammeln derzeit Geld für neue Fonds ein. Dennoch ist Fundraising nach wie vor schwierig. Um Investoren zu überzeugen, müssen General Partner einen guten Track Record und eine überzeugende Strategie darlegen können.

22 Kreative Lösungen

Der Special Deal im gegenwärtigen Fundraising-Umfeld

Die Komplexität des gegenwärtigen Fundraising-Marktes definiert eine Arena, die tiefes, globales Verständnis der Trends und der Handelnden voraussetzt. Side Cars, Special Deals, Pledge Funds und Seggregated Accounts sind nur einige wenige Beispiele des Facettenreichtums des jetzigen Private Equity-Umfelds.

3 Editorial

Mit vereinten Kräften für den Standort

Auslese

Titelthema

12 Die Schatten werden länger

Schwieriges Fundraising führt zu Marktbereinigung

Märkte & Zahlen

22 Kreative Lösungen

Der Special Deal im gegenwärtigen Fundraising-Umfeld
Sonya Pauls, SJ Berwin

24 „Der Staat sollte sich nicht zum Assetmanager aufschwingen“

Interview mit Dr. Matthias Hallweger, Vorstand, Alfred Wieder AG, und Michael Motschmann, Vorstand, MIG AG

26 Executive Talk

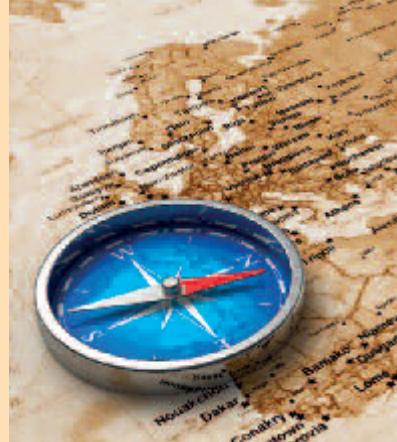
„Dirigieren bedeutet überzeugen und zuhören können“
Interview mit Christian Gansch, Dirigent und Berater

28 Menschen & Macher

Nick Money-Kytle
Teil 67 der Serie

Mittelstand/Buyouts

Early Stage & Expansion



40 Mangelndes Vertrauen, aufkeimende Hoffnung

Buy & Build-Aktivitäten leiden unter schwachem M&A-Markt

Buy & Build-Aktivitäten in Deutschland wie in Europa schwächen weiterhin. Das allgemein schwierige M&A-Umfeld hemmt auch die Zukäufe von Unternehmen aus Beteiligungsportfolios. Experten hoffen dennoch auf mehr Bewegung in den kommenden Monaten und sehen einige interessante Branchen.

58 Herausforderung Internationalisierung

Was Start-ups jenseits des Heimatmarkts erfolgreich macht

Nach der Gründung eines Start-ups ist die Expansion in ausländische Märkte eine der heikelsten Aufgaben für Unternehmer. Schließlich reicht in den wenigsten Fällen eine in die Landessprache übersetzte Website aus. Was braucht es also, um global erfolgreich zu sein, gerade in wirtschaftlich unsicheren Zeiten?

40 Mangelndes Vertrauen, aufkeimende Hoffnung

Buy & Build-Aktivitäten leiden unter schwachem M&A-Markt

42 Virtuelle Datenräume schaffen Sicherheit und Vertraulichkeit

Due Diligence-Prüfungen bei Venture Capital-Investments

Jan Hoffmeister,
Data Room Services

44 Case Study

Duran Group: Carve-out mit Verbleib am Standort

Von der Konzernrandaktivität zum Global Player

46 Investor im Portrait

Partner für Bayern und das Saarland

Teil 128: S-Partner Kapital AG

Private Equity-Dachfonds

Datenbank

Entrepreneurship

58 Herausforderung Internationalisierung

Was Start-ups jenseits des Heimatmarkts erfolgreich machen

60 Gründerinterview

„Wir lieben unsere Eigenständigkeit“

Gründerinterview mit Jakob Fricke, Mitgründer von Picpack

Auf www_vc-magazin_de finden Sie u.a.

- die aktuellsten News aus der Beteiligungsindustrie
 - Fachbeiträge und Studien
 - Interviews
 - Investorenporträts
 - Termine
- Private Equity-Flash –**
der zweiwöchentliche Newsletter