

Inhalt



Beteiligungsgesellschaften stehen in den Startlöchern als Finanzierungspartner für den Mittelstand. Auch wenn sich die Preise auf hohem Niveau bewegen, finden sie interessante Investmentgelegenheiten mit Wertsteigerungspotenzial.



Interimsmanagement nimmt mittlerweile auch in deutschen Unternehmen eine feste Rolle ein. Mit Führungskräften auf Zeit werden Umstrukturierungen realisiert, Expansionen forciert, neue Produkte entwickelt und Märkte erobert. In Venture Capital- und Private Equity-finanzierten Unternehmen werden Interimsmanager oft für schwierige und sensible Projekte eingesetzt.



Vorbereitung und Umsetzung einer Unternehmensnachfolge brauchen Zeit – in vielen Fällen mehrere Jahre. Unternehmer warten jedoch häufig deutlich zu lange, bis sie aktiv werden. Dabei bietet sich privates Eigenkapital als eine attraktive Option zur Finanzierung des Generationenwechsels an.

3 Editorial
Prognose oder Kristallkugel?

6 Facts & Figures

12 Start-up-News

Titelthema

→ 14 **Zugreifen, bitte!**
Investments im Mittelstand sind attraktiv
wie lange nicht mehr

Märkte & Zahlen

20 Roundtable des VentureCapital Magazins
zur jungen „Generation Entrepreneurship“
Nachhaltigkeit statt Turbo-Exit

22 **Executive Talk mit dem Hirnforscher Prof. Gerald Hüther**
„Die Welt der Einzelkämpfer ist am Ende angekommen“

24 Interview mit Dirk Buddensiek, MBG Baden-Württemberg,
und Dirk Sturz, Stuttgart Financial
**„Tradition und Moderne – diese Mentalität
prägt die Menschen bis heute“**

26 2. Brandenburger Eigenkapitaltag in Potsdam
erneut mit großer Resonanz
Pragmatisch, praktisch, innovativ

Early Stage & Expansion

28 Interview mit Dr. Christian Schultz,
Business Angel des Jahres 2013
„Ich komme mit wenig Schlaf aus“

29 **VC Kolumne von Dr. Ingmar Ackermann,**
Corporate Finance Partners
Von Völkerschlacht und Start-up-Szene

Berlin Corner

30 **Höher, schneller, vernetzter**

30 McKinsey-Studie
Maßnahmen für die Metropole

32 White Label-Tochter
Madvertise gründet Liquid M

32 Neue Berliner Netzwerke
Kontakte und Know-how für Start-ups

Early Stage & Expansion

- 34 Gründerinterview mit Robin Sudermann, Talents Connect
„Gründer sind Träumer“
- 35 Digital Leaders locken Branchenführer in den Freistaat
Internet goes Bavaria

Mittelstand/Buyouts

- 36 Interview mit Wolfgang Lubert, Geschäftsführer Enjoy Venture
und Initiator des Private Equity Forum NRW
„Wir wollen echte Begegnungen ermöglichen“
- 38 Was Interimsmanager bewegen können
Diplomaten mit sozialer Intelligenz
- 40 Kommentar
von Michael Pochhammer, DDIM
Gute Stimmung in der Wirtschaft –
schlecht für Interimsmanager?
- 42 Case Study | Pfankuch Maschinen GmbH
löst Restrukturierung und Nachfolgefrage
Von Krisen- auf Wachstumskurs
- 44 Nachfolge im Unternehmen
Nicht warten, bis es zu spät ist
Martin Völker, VR Equitypartner
- 46 Aktuelle Zahlen zum Fundraising-Umfeld
Mehr Kapital, weniger Closings
- 49 Investing-News
- 50 Fondsportrait | 7x7 Unternehmenswerte Deutschland |
Große Ziele, viele Fragezeichen

Datenbank

- 52 Dealmonitor
- 56 Events
- 57 Vorschau | Tweet des Monats | Impressum
- 58 People



Hausbank-Prinzip



”

Die Beziehungen zu unseren Kunden, Partnern und interessierten Investoren haben wir über Jahre hinweg aufgebaut.

Durch langjährige, erfolgreiche Beziehungen und Integrität entsteht Vertrauen. Vertrauen will verdient sein und muss gepflegt werden.

Vertrauen braucht auch persönliche Ansprechpartner, die bleiben.

BankM