

# Inhalt



Beteiligungsgesellschaften stehen in den Startlöchern als Finanzierungspartner für den Mittelstand. Auch wenn sich die Preise auf hohem Niveau bewegen, finden sie interessante Investmentgelegenheiten mit Wertsteigerungspotenzial.



Interimsmanagement nimmt mittlerweile auch in deutschen Unternehmen eine feste Rolle ein. Mit Führungskräften auf Zeit werden Umstrukturierungen realisiert, Expansionen forciert, neue Produkte entwickelt und Märkte erobert. In Venture Capital- und Private Equity-finanzierten Unternehmen werden Interimsmanager oft für schwierige und sensible Projekte eingesetzt.



Vorbereitung und Umsetzung einer Unternehmensnachfolge brauchen Zeit – in vielen Fällen mehrere Jahre. Unternehmer warten jedoch häufig deutlich zu lange, bis sie aktiv werden. Dabei bietet sich privates Eigenkapital als eine attraktive Option zur Finanzierung des Generationenwechsels an.

- 3 Editorial  
**Prognose oder Kristallkugel?**

- 6 Facts & Figures

- 12 Start-up-News

## Titelthema

### → 14 Zugreifen, bitte!

Investments im Mittelstand sind attraktiv wie lange nicht mehr

## Märkte & Zahlen

- 20 Roundtable des VentureCapital Magazins  
zur jungen „Generation Entrepreneurship“  
**Nachhaltigkeit statt Turbo-Exit**

- 22 **Executive Talk mit dem Hirnforscher Prof. Gerald Hüther**  
„Die Welt der Einzelkämpfer ist am Ende angekommen“

- 24 Interview mit Dirk Buddensiek, MBG Baden-Württemberg,  
und Dirk Sturz, Stuttgart Financial  
**„Tradition und Moderne – diese Mentalität prägt die Menschen bis heute“**

- 26 2. Brandenburger Eigenkapitaltag in Potsdam  
erneut mit großer Resonanz  
**Pragmatisch, praktisch, innovativ**

## Early Stage & Expansion

- 28 Interview mit Dr. Christian Schultz,  
Business Angel des Jahres 2013  
**„Ich komme mit wenig Schlaf aus“**

- 29 **VC Kolumne von Dr. Ingmar Ackermann,**  
Corporate Finance Partners  
**Von Völkerschlacht und Start-up-Szene**

## Berlin Corner

- 30 **Höher, schneller, vernetzter**

- 30 McKinsey-Studie  
**Maßnahmen für die Metropole**

- 32 White Label-Tochter  
**Madvertise gründet Liquid M**

- 32 Neue Berliner Netzwerke  
**Kontakte und Know-how für Start-ups**

**Early Stage & Expansion**

34 Gründerinterview mit Robin Sudermann, Talents Connect  
„Gründer sind Träumer“

35 Digital Leaders locken Branchenführer in den Freistaat  
Internet goes Bavaria

**Mittelstand/Buyouts**

36 Interview mit Wolfgang Lubert, Geschäftsführer Enjoy Venture  
und Initiator des Private Equity Forum NRW  
„Wir wollen echte Begegnungen ermöglichen“

→ 38 Was Interimsmanager bewegen können  
Diplomaten mit sozialer Intelligenz

40 Kommentar  
von Michael Pochhammer, DDIM  
Gute Stimmung in der Wirtschaft –  
schlecht für Interimsmanager?

42 Case Study | Pfankuch Maschinen GmbH  
löst Restrukturierung und Nachfolgefrage  
Von Krisen- auf Wachstumskurs

→ 44 Nachfolge im Unternehmen  
Nicht warten, bis es zu spät ist  
Martin Völker, VR Equitypartner

46 Aktuelle Zahlen zum Fundraising-Umfeld  
Mehr Kapital, weniger Closings

49 Investing-News

50 Fondsportrait | 7x7 Unternehmenswerte Deutschland I  
Große Ziele, viele Fragezeichen

**Datenbank**

52 Dealmonitor

56 Events

57 Vorschau | Tweet des Monats | Impressum

58 People

# Hausbank-Prinzip



“

*Die Beziehungen zu  
unseren Kunden, Partnern und  
interessierten Investoren haben wir  
über Jahre hinweg aufgebaut.*

*Durch langjährige,  
erfolgreiche Beziehungen und  
Integrität entsteht Vertrauen.  
Vertrauen will verdient sein und  
muss gepflegt werden.*

*Vertrauen braucht auch  
persönliche Ansprechpartner,  
die bleiben.*

BankM

