Inhalt

Editorial

3 Bewertungsänderungen im Zeitablauf, Arbitragemöglichkeiten und die Ineffizienz der Märkte

Marktbarometer

6 Top-News, Stimmungen und Tendenzen
Was bewegt die PE-Industrie?

Schwerpunktthemen

10 „Swissness sells!“
Private Equity-Standort Schweiz unter der Lupe

Die Eidgenossenschaft in den Alpen ist dank günstiger Rahmenbedingungen der unbestrittene Weltmeister der Kapitalverwalter. In bezug auf PE wird mehr verwaltet, als in der eigenen Wirtschaft trotz ihres guten Umfelds investiert werden kann. Mag die Basis des Marktes für außerbörsliche Finanzierungen im Vergleich zu anderen Staaten auch klein sein, so bieten die Kantone eine Reihe von Wachstumsdimensionen und ein kleines Heer von kompetenten und international gefragten Spezialisten.

30 Steigende Secondary-Volumina
PE-Märkte gewinnen an Reife und Robustheit
Detlef Mackewicz, Uwe Fleischhauer, Mackewicz & Partner

In den Boomjahren der Branche haben viele Investoren in PE-Fonds investiert, ohne sich intensiv mit der Materie befaßt zu haben. Viele Investoren würden die Erfahrungen der letzten Jahre deshalb wohl auch am liebsten aus ihrem Gedächtnis streichen. Ihre vermeintlich vielversprechenden Investments haben sich in zahlreichen Fällen als teure Flops entpuppt.

40 Executive Talk: „Spin-off-Gründungen werden zu wenig wahrgenommen“
Interview mit Ernst Pfister, Wirtschaftsminister von Baden-Württemberg

Gottlieb Daimler und Robert Bosch haben einst in Baden-Württemberg den Grundstein für deutsche Weltunternehmen gelegt. Was unternimmt das Land heute, um Unternehmertum „made in Germany“ und Venture Capital zu fördern? Rede und Antwort stand Ernst Pfister, seit 2004 Wirtschaftsminister und stellvertretender Ministerpräsident in Baden-Württemberg.

Investment

16 „Der Kapitalmarkt ist offen für attraktive Wachstumsunternehmen“
Interview mit Daniel Kusio, BVgroup Private Equity

18 „Wir haben eine neue Investorenbasis aufgebaut“
Interview mit Dr. Helmut Vorndran, Ventizz Capital Partners Advisory

20 Portrait: Immer den Exit im Blick
Die Invision AG hat mit Spätphasen-Finanzierungen nachhaltig Erfolg

22 „Chinesische VC-Branche wird vom Wirtschaftswachstum stark profitieren“
Interview mit Haitao Jin, Shenzhen Capital Group, China

24 Zugang zu guten Fonds in Gefahr
Interview mit Maximilan Brönner LGT Capital Partners

25 Fund-of-Funds-News

26 Mittel-/Osteuropa
Attraktives Risiko-/Renditeprofil für Private Equity-Anlagen
Dr. Peter Derendinger, Dr. Petra Salesny, Alpha Associates

28 Standpunkt Investor: Warum Private Equity kein Risikokapital ist
Benedickt G. Brenninkmeijer, shaPE Capital

Markt

34 Business Angel Networks in der Schweiz ziehen am gleichen Strick
Technologien, Talente und Ideen sind vorhanden – die Rahmenbedingungen noch verbesserungswürdig
Nicolas Berg, Christian Wenger

36 Schweiz überrascht als Biotech-Cluster
Unternehmensausgründungen vor universitären Spin-offs

38 Mehr Flexibilität durch neues Fusionsgesetz
Öffentliche Übernahmen und Fusionen zwecks Going Private in der Schweiz
Dieter Gericke, Stefan Eisenhut, Homburger Rechtsanwälte

42 Die Kolumne von Michael Keller: Deutsch-chinesische Transaktionen – wie die soziokulturellen Unterschiede eine M&A-Transaktion bestimmen

43 „5 Mio. Euro wären ausreichend gewesen“
Interview mit Peter Biewald, Xerion Pharmaceuticals

Entrepreneurship

44 Entrepreneurship-Flash

46 Liberale Rahmenbedingungen und vielfältiges Know-how
Die Schweiz ist für Unternehmen und Unternehmer ein attraktiver Standort

50 Den passenden Investor finden – und überzeugen
Serie: How-to ... – ein Leitfaden für Entrepreneure, Teil 7

52 Softwarelösungen intelligent einsetzen
Serie: Controlling für junge Unternehmen, Teil 6

54 Success Story: Mehr Power gegen Krebs
Die Schweizer Glycart Biotechnology AG verbessert die Wirksamkeit von therapeutischen Antikörpern

55 Die Kolumne von Falk F. Strascheg: Exodus der Corporates

56 Standpunkt Unternehmer: Der lange Hebel von Vater Staat
Christian Tiringer, ON DEMAND Microelectronics

Deal-Monitor

56 New Deals

62 Exits

Events

64 Veranstaltungen für VCs, Gründer und Dienstleister

People

66 Zitat des Monats

66 Personalmeldungen aus der Beteiligungsbranche

65 Vorschau
Die Themen im März – Ausgabe 3/2005

65 Impressum/ Unternehmensindex

BV group
PRIVATE EQUITY

Ihr Partner für Eigenkapital

Die BVgroup finanziert Unternehmer mit Eigenkapital für:

- Innovationen (Venture Capital)
- Wachstum und Expansion
- Nachfolgeregelung Management Buy-out und Buy-in
- Akquisitionen
- Restrukturierungen

Die BVgroup investiert in Schweizer Unternehmen mit Fokus auf innovative Technologien und Potenzial für nachhaltige Wertschöpfung

- Beteiligungshöhe CHF 1.0 bis 10.0 Mio.
- Leadinvestor oder Co-Investor
- Aktiver Partner mit einem Unternehmernetzwerk

CREATING VALUE

BV Holding AG
z.H. Daniel Kusio
Hotelgasse 1
CH-3011 Bern
www.bvgroup.ch

Telefon +41 31 310 01 30
kusio@bvgroup.ch