Inhalt

Editorial

3 Selbstregulierung – die unsichtbare Hand

Marktbarometer

6 Top-News, Stimmungen und Tendenzen
Was bewegt die PE-Industrie?

Schwerpunktthemen

10 Neue Materialien – Technologien aus der Nanowelt
Wer finanziert, wer betreibt und was leistet diese Querschnittstechnologie?

Neue Materialien sind keine einheitliche Branche, sondern eine Querschnittstechnologie. Sie umfassen viele verschiedene Wissenschaftsbereiche und Anwendungsgebiete. Die Nanotechnologie hat dabei in den letzten Jahren die Vorreiterrolle gespielt. Untrennbar mit den eigentlichen Materialien verbunden sind die industriellen Prozesse, die zu ihrer Beherrschung benötigt werden.

22 mobile.de: Ein Modellfall für den Erfolg internetbasierter Geschäftsmodelle
Granville Baird Capital Partners vervierfacht eingesetztes Kapital – eine Case Study
Olaf Kensy, Granville Baird

Jeder fünfte Gebrauchtwagen in Deutschland wird heute über mobile.de verkauft. Damit zählt mobile.de zu den Modellfällen für den Erfolg internetbasierter Geschäftsmodelle. Maßgeblich am Erfolg beteiligt war neben dem exzellenten Management nicht zuletzt auch der Investor. Mit dem Exit im April 2004 haben die Gesellschafter einen Verkaufspreis von 121 Mio. Euro erzielt.

24 Die Emissionswelle rückt an
Die Qual der Wahl bei Private Equity-Dachfonds

Ein wenig eingeschlafen schien der Private Equity-Markt für Privatanleger in den Jahren 2002 und 2003 schon. Wer nun im Herbst 2004 nach Anlagemöglichkeiten in dieser alternativen Assetklasse sucht, hat überraschenderweise die Qual der Wahl. Wie kommt es, daß plötzlich alle Anbieter zum Fundraising blasen?

Investment

16 „Manche Companies sehen ‚Nano' als listiges Vehikel zur Kapitalbeschaffung"
Interview mit Helge Hardacker, Lösung h²

20 Portrait: Durch aktives Engagement Werte schaffen
Die CFH finanziert Wachstum (nicht nur) in Sachsen

26 Fund-of-Funds-News

28 Stabile Gebühren trotz Wettbewerb
Interview mit Dr. Stefan Hepp, CEO, SCM Strategic Capital Management

29 Standpunkt Investor: Wie mißt man den Erfolg von Private Equity?
Dr. Peter Hammermann, Barclays Private Equity

Markt

30 Fundraising 2004 und Rahmenbedingungen
Der "Patient Deutschland" auf dem Weg der Besserung?

32 Die Kolumne von Michael Keller
M&A bei Technologie-Unternehmen – belebt sich der Markt?

34 Risikomanagement für Business Angels
Studie zu Erkennung und Bewertung von Risiken im Vorfeld von Investitionsentscheidungen, Prof. Dr. Tobias Kollmann

36 Portfoliocontrolling durch Finanzinvestoren
Softwaretools basieren auf Excel und Access,
Katja Helm, Daniel Stroh

www.venturecapital.de

Entrepreneurship

38 Entrepreneurship-Flash

40 Mit dem professionellen Businessplan zum Erfolg
Serie: How-to ... – ein Leitfaden für Entrepreneure, Teil IV

42 Ziele erreichen mit Projektcontrolling
Serie: Controlling für junge Unternehmen, Teil III

44 Success Story: Solide Technologieplattform für attraktive Zielmärkte
Ormecon-Technologie bietet Kosten und Stabilitätsvorteile – u.a. bei der Beschichtung von Speicherchips

45 Die Kolumne von Falk F. Strascheg
Fundraising – viele Töpfe, wenig Geld

46 Standpunkt Unternehmer: Engagierter, qualifizierter Mitarbeiter gesucht...
Dr. Claus Hilbers, solvent-innovation

Deal-Monitor

46 New Deals

52 Exits

54 Fund-News

Events

56 Veranstaltungen für VCs, Gründer und Dienstleister

People

58 Zitat des Monats

58 Personalmeldungen aus der Beteiligungsbranche

57 Vorschau
Die Themen im Dezember – Ausgabe 12/2004

57 Impressum/ Unternehmensindex

Inhalt

Anzeige