

Editorial

- 3 Der Venture Capital-Zyklus ist wieder geschlossen!

Marktbarometer

- 6 Top-News, Stimmungen und Tendenzen
Was bewegt die Private Equity-Industrie?

Schwerpunktt Themen

- 10 Das Ende der Eiszeit
Comeback der venture-backed IPOs – neues Exit-Fenster „Entry Standard“?

Mit dem Erwachen der VC-Kultur erhebt der deutsche Kapitalmarkt eine eigene Wachstumsbörse – mit dem folgenden Winterschlaf wurde auch das Börsensegment wieder abgeschafft. Die Investoren von einst waren nicht untätig und prä-sentieren einem wieder aufgeschlos-senen und risikobereiten Börsen-publikum heute ihre erwachsen gewordenen Jungunternehmen als IPOs. Zyniker identifizieren einen Boom alleine aus der Tatsache, daß ein neues Börsensegment eröffnet wurde. Bei realistischer Betrach-tung überwiegen Hinweise auf eine



- 6 Megamärkte der Zukunft
China und Indien bieten beste Chancen für langfristige Investoren

Mit einem jährlichen Pro-Kopf-Einkommen von 5.600 US-\$ bzw. 3.100 US-\$ rangierten China und Indien im Jahr 2004 auf Rang 121 bzw. 154 der Welttrangliste. Den-noch zählen die beiden Länder schon heute zu den bedeutend-sten Wirtschaftsnationen der Erde. Da sie mit einem Wirtschafts-wachstum von jeweils über 6 % deutlich schneller wachsen als die etablierten Industrienationen, wagen sich immer mehr Inve-storen trotz bürokratischer Hür-den in die aufstrebenden Regio-nen um Shanghai und Bangalore.

- 30 Gebührentrends im Universum der Private Equity-Fonds
Aktuelle Studie – exklusiv im VentureCapital Magazin

Die Vertragsbedingungen, zu denen Private Equity-Fonds für ihren meist handverlesenen Investorenkreis tätig werden, gehören zu den best-gehüteten Geheimnissen der Bran-che. SCM hat eine repräsentative Datenbasis aus über 30 Fonds erhoben. Wir stellen Ihnen die Ergebnisse der alljährlichen SCM-Studie „Terms&Conditions“ vor.

Investment

- 16 Secondary-Transaktionen als Exitvariante
Gute Aussichten für einen Secondary-Markt in der Private Equity-Branche
Dr. Andreas Kloyer

- 18 Optimierung des Beteiligungsportfolios
Professionelles Preismanagement zur Unternehmenswertsteigerung
Dieter Lauszus,
Sebastian Hoserfeld

- 20 Frühphasenfinanzierung und Technologietrends
Vorsichtig positive Signale aus Wirtschaft und Forschung

- 22 „Zwölf Leitinnovationen, die Perspektiven für Zukunfts-märkte aufweisen“
Interview mit Thomas Doppel-beger, Leiter Fraunhofer Venture Gruppe

- 24 Portrait:
Finanzinvestoren und Unternehmer zugleich
SHS setzt auf Kapital und Managementbegleitung

- 26 Indien bietet das beste Risiko-/Renditeverhältnis“
Interview mit Tom F. Clausen, Partner bei der Capvent AG

- 28 „Invest with Allianz“ – genügt das?
Fondsportrait: ALCAS 169 („Private Equity 3“)

- 29 Fund-of-Funds-News

- 31 Standpunkt Investor:
Geburtsheifer-Support in der Value Creation Chain
Prof. Dr. Klaus Nathusius, Genes

Markt

- 32 Executive Talk:
„Man muß Private Equity ver-antwortungsvoll anwenden“
Interview mit Ulf Böge, Präsident des Bundeskartellamts

- 34 Viele Hemmnisse machen MBIs zur Seltenheit
Serie: Mehr MBIs für Deutschland, Teil II
Dr. Anselm Cörres, Sebastian Moss

- 38 Outsourcing im Pharma- und Biotech-Bereich
Korrekte Strukturierung einer Outsourcing-Transaktion
Dr. Henning Memmrich,
Dr. Wolfgang Kircher

- 40 Das Hoch im Norden
Schweden – der FDI-Magnet

- 42 Die Kolumne von Michael Keller:
China goes west!

Entrepreneurs hip

- 44 Entrepreneurship-Flash

- 46 High-Tech-Gründerfonds für die Seedphase
Welche Voraussetzungen müssen Unternehmen erfüllen?

- 48 Die Forderungsausfall-versicherung
Serie: Versicherungen für Unternehmer, Teil II

- 50 Türöffner für junge Unternehmen – das Business Angel Netzwerk Baden-Baden
Serie: Business Angel-/Netzwerke im Portrait, Teil VII

- 52 Bündelung von Kernkompetenzen im Innovationsnetzwerk
Eine Fallstudie aus der Arzneimittelforschung
Stephan Golla, Martin T. Holi,
Prof. Dr. Heinz Klandt

- 54 Success Story:
Zur Sprache gebracht
Die VoiceObjects AG verlegt ihre Zentrale in die USA

- 55 Die Kolumne von Falk F. Strasscheg:
Zu hoher Preis?

- 56 Standpunkt Unternehmer:
Mehr Unternehmertegeist – auch seitens der VCs!
Robert Rathe, eleven

Deal-Monitor

- 56 New Deals

- 61 Exits

- 63 Fund-News

Events

- 64 Veranstaltungen für VCs, Gründer und Dienstleister

People

- 66 Zitat des Monats

- 66 Personalmeldungen aus der Beteiligungsbranche

- 65 Vorschau
Die Themen im Dezember – Ausgabe 12/2005

- 65 Impressum/
Unternehmensindex

UNSERE DIENSTLEISTUNGSANGEBOTE

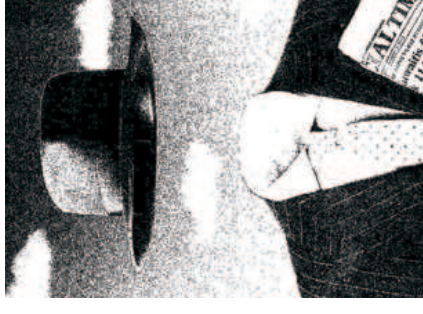
- Rent a Manager:
Klassisches Management auf Zeit

Rent a Consultant:
Projektleiter und Experten auf Zeit

QuickHire®:
Schnellsuche für Festanstellung

UNSER POOL

- 2.000 erfahrene Experten
aller Funktionen, für alle Branchen
und in alle Regionen – wir finden
für Sie geeignete Kandidaten
innerhalb von 48 Stunden



TYPISCHE EINSATZFELDER

- Start-up Management
Projektmanagement
Vakanzenüberbrückung
Change-Management
Unternehmenstransaktionen
Sanierung / Restrukturierung
Due-Diligence
Management-Buy-In
Nachfolgeregelung