

Inhalt

- 3 Editorial
Ein Schritt nach dem anderen
- 6 Facts & Figures
- 12 Start-up-News

Titelthema

- 14 GPs und LPs ringen um Terms & Conditions
Harte Verhandlungen



Die Anlageklasse Private Equity erfreut sich im Niedrigzinsumfeld wachsenden Zuspruchs. Das schlägt sich in den Vertragsbedingungen und Konditionen der Fonds nieder, die aber auch vom intensiven Wettbewerb der Manager um das in den Markt fließende Kapital geprägt werden. Die Limited Partner stehen vor neuen Herausforderungen.

Märkte & Zahlen

- 20 Side Letter zum LP Agreement
Sicherung strategischer Ziele von Fonds-Investoren
Dr. Jens Wolf, Taylor Wessing
- 22 Studie zu Beteiligungen an Jungunternehmen – Teil 4
Insolvenzursachen junger Hightech-Unternehmen
Dr. Dorian Proksch, HHL Leipzig Graduate School of Management, Cornelia Ernst, Technische Universität Dresden
- 24 Executive Talk mit Thomas Sattelberger,
Freie Demokratische Partei
„Wir haben unsere Arbeitswelt auf Schönwetterzeiten optimiert“
- 26 Fundraising in der DACH-Region
Drei Länder mit regionalen Unterschieden
Dr. Cornelius Mueller, Invest Europe

Early Stage & Expansion

- 30 Fundraising von Venture Capital-Fonds
Viel Interesse, noch immer schwieriges Umfeld
- 32 Automobilbranche: Getrieben von Megatrends
Mit vernetzter Mobilität in die Zukunft
- 36 Case Study | Unified Inbox:
Internet of Communications und künstliche Intelligenz
Wie Mensch und Maschine in Zukunft kommunizieren sollen
- 39 VC-Kolumne von Dr. Peter Güllmann, NRW.Bank
NRW ist einfach gut



Im aktuellen Niedrigzinsumfeld wenden sich Investoren wieder verstärkt den zwischenzeitlich vernachlässigten Assetklassen wie dem Investment in Private Equity- und Venture Capital-Fonds zu. Doch viele Investoren verfolgen mit ihren Investments neben der Kapitalanlage auch strategische Ziele. Diese können mit dem Fonds in einer individuellen Nebenvereinbarung vereinbart werden.

- 40 Interview mit Michael Motschmann und
Dr. Matthias Kromayer, MIG Verwaltungs AG
„Es gilt, viele Interessen unter einen Hut zu bringen“

Mittelstand/Buyouts

- 42 Interview mit Dr. Rüdiger von Kollmann und
Robert Massing, Solutio AG
„Für LPs gibt es immer Verhandlungsspielräume“
- 44 **M&A-Kolumne von Dr. Michael Drill, Lincoln International**
Business as usual für den deutschen M&A-Markt nach dem Brexit-Votum?

Investing

- 46 Börsennotierte Beteiligungsgesellschaften
Sehr ähnlich und doch so anders
- 50 Interview mit Christofer Radic und Christian Frenko, Auden AG
„Wir wollten nicht Monate mit der Neugründung und Zulassung einer
Beteiligungs-AG zubringen“
- 51 Investing-News

Datenbank

- 52 Dealmonitor
- 56 Events
- 57 Vorschau | Tweet des Monats | Impressum
- 58 People



Während das Fundraising der Buyout-Fonds sich relativ schnell von den durch die Finanzkrise hervorgerufenen Verwerfungen erholt hatte, fristeten die Venture Capital-Gesellschaften in Deutschland ein Dasein als Randerscheinung des Beteiligungsmarktes. Im vergangenen Jahr entfiel jedoch mehr als die Hälfte der von deutschen Beteiligungsfonds eingeworbenen Mittel auf Venture Capital-Vehikel.

LUTZ | ABEL

Ihre Rechtsanwälte
für Venture Capital
und M&A.